

¹¹ В. В. Миронов О диагностике текущего состояния российской экономики и среднесрочных перспективах ее роста. URL: https://vk.com/doc21126841_501233367?hash=d9d927a26cd57af14b&dl=9c5d8315b9473eb86f

¹² В. А. Мау Национальные цели и модель экономического роста: новое в социально-экономической политике России в 2018-2019 гг. URL: <file:///C:/Users/ofeli/Desktop/Необходимость/Экономический%20рост.pdf>

¹³ Федеральная служба государственной статистики. URL: http://www.gks.ru/free_doc/doc_2017/invest.pdf и http://www.gks.ru/free_doc/new_site/business/invest/Inv-if.xls

¹⁴ Федеральная служба государственной статистики. URL: http://www.gks.ru/free_doc/doc_2017/invest.pdf и http://www.gks.ru/free_doc/new_site/business/invest/Inv-if.xls

THE ROLE OF INVESTMENT IN THE MODERN ECONOMY

©2019 Grigoryan Ofelia Gamirovna

Student

Samara State University of Economics

E-mail: ofelia.grigoryan.2001@mail.ru

In this article we have considered the role of investment in the modern economy. Led the dynamics of real investment in Russia, considering the main indicators of investment activity. We assessed the Russian economy and its growth prospects.

Keywords: investment, economy, GDP, economic growth, savings.

УДК 331.1

Код РИНЦ 06.00.00

ЗНАЧЕНИЕ РАСПРЕДЕЛЕНИЯ ПРИБЫЛИ В РАЗВИТИИ ПРЕДПРИЯТИЯ

© 2019 Гришанина Анна Ярославовна*

студент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: annid@bk.ru

Важнейшим показателем, характеризующим положительный или отрицательный финансовый результат деятельности фирмы, является прибыль. Ее положительный показатель определяет возможность роста экономического развития предприятия в целом, затрагивая его потенциал.

* Научный руководитель - **Никитина Наталья Владиславовна**, кандидат экономических наук, доцент

Ключевые слова: прибыль предприятия, эффективность, производительность, налоги и сборы, бюджет, расходы, развитие.

Прибыль предприятия гарантирует дальнейшее устойчивое существование и развитие компании. Прежде чем начинать производство продукции, руководство предприятия должно четко определять минимальный и максимальный объем прибыли, которое оно сможет получить в процессе экономической деятельности. С экономической точки зрения прибыль - это разность между денежными поступлениями и денежными выплатами, а вот с точки зрения хозяйственной прибыль - это разность между имущественным состоянием предприятия на конец и начало отчетного периода.

Прибыль наиболее полно может отразить эффективность производительности предприятия и качество его продукции. Так же, по такому показателю как прибыль, можно определить оптимальные объемы выпуска, необходимую производительность труда и уровень себестоимости для устойчивого развития предприятия¹. В простом подходе к прибыли, ее показателем считают превышение доходов над расходами.

Для государства, прибыль является важнейшим экономическим ресурсом. Благодаря налоговой структуре, государство получает часть прибыли предприятия. Это позволяет государству обеспечивать уровень жизни граждан, осуществлять экономическую деятельность и решать возложенные на него обязательства. С уходом плановой экономики значение прибыли для государства усилилось. Сейчас и производителю, и государству выгодно увеличение прибыли, расширение производства и качества. В рыночной экономике, после уплаты налогов и других обязательных платежей, производитель имеет возможность самостоятельно распоряжаться финансами, выбирать направления вложения прибыли.

В современной экономике, фирма нацелена на получение максимального результата своей деятельности, используя производственный и экономический потенциал. Предприятие, для наращивания собственного капитала стремится быть конкурентоспособным, вкладывать инвестиции и вводить инновации.

Общепринято различают бухгалтерскую и экономическую прибыль. Такое понятие как бухгалтерская прибыль означает результат реализации товаров и услуг, а экономическая означает конечный результат движения капитала. Отличие экономической и бухгалтерской прибыли заключается в сумме принимаемой оценки активов³. В российской практике бухгалтерская прибыль корректируется на сумму вмененных издержек (издержки использования тех факторов производства, которыми уже обладает сам предприниматель. Они составляют часть прибыли, которую мог бы получить предприниматель в счет возмещения собственных затрат), в результате чего получается экономическая прибыль.

Прибыль предприятия выполняет такие функции как:

1. показывает насколько эффективна деятельность предприятия;

2. стимулирует предприятие для повышения результатов;
3. формирует бюджет;
4. развивает организацию и стимулирует к получению инвестиций.

Прибыль влияет на экономическое развитие не только предприятия, но и общества, а также прибыль выполняет защитную функцию, помогая увидеть финансовые проблемы, опережая угрозу банкротства. Экономические проблемы могут возникнуть и при положительном результате хозяйственной деятельности, но с высоким показателем прибыли предприятию будет проще справиться с ними.

Важными факторами увеличения прибыли являются показатели роста объема продаж, снижение себестоимости, улучшение качества производимой продукции, расширение ассортимента, инновационное решение в отношении производственных фондов и роста производительности руда.

Факторами, которые не зависят от деятельности предприятия, обычно выступают изменения цен, которые регулируются государством, сертификация и влияние таких условий, как природные, общественные, технические.

Прибыль до налогообложения является объектом распределения, под этим понимается направление прибыли в налоговые органы. Нераспределенная прибыль должна быть уплачена в бюджет в виде обязательных платежей на разных уровнях. После уплаты всех налогов, оставшаяся прибыль распределяется в направлениях на усмотрении руководства.

Распределение прибыли это составная и неразрывная часть системы распределительных отношений.

Для увеличения производительности фирмы, важна роль прибыли и ее распределения. Важно, чтобы в этом процессе максимально учитывались интересы всех сторон, достигалась оптимальность решений и действий. Каждый участник экономических отношений нацелен на получение прибыли в большем размере, но у всех интерес разный. Государству нужно получить больше прибыли в бюджет, руководство предприятия заинтересовано в направлении прибыли в развитие, персонал предприятия заинтересован в увеличении заработной платы и получении бонусов.

Налог на прибыль является главным из группы налогов, уплачиваемых в бюджет. Он является прямым налогом и его размер непосредственно зависит от получаемой прибыли. Из-за того, что налог находится в прямой зависимости от прибыли, получаемой предприятием, он влияет на инвестиции и наращивание капитала, занимает ведущее место в составе доходов государства. Сумма ежемесячного авансового платежа, подлежащего уплате в первом квартале текущего налогового периода, принимается равной сумме ежемесячного авансового платежа, подлежащего уплате налогоплательщиком в последнем квартале предыдущего налогового периода. Сумма ежемесячного авансового платежа, подлежащего уплате во втором квартале текущего налогового периода, прини-

мается равной одной трети суммы авансового платежа, исчисленного за первый отчетный период текущего года.

Сумма ежемесячного авансового платежа, подлежащего уплате в третьем квартале текущего налогового периода, принимается равной одной трети разницы между суммой авансового платежа, рассчитанной по итогам полугодия, и суммой авансового платежа, рассчитанной по итогам первого квартала.

Сумма ежемесячного авансового платежа, подлежащего уплате в четвертом квартале текущего налогового периода, принимается равной одной трети разницы между суммой авансового платежа, рассчитанной по итогам девяти месяцев, и суммой авансового платежа, рассчитанной по итогам полугодия.

Если на предприятии рассчитанная сумма платежа равна нулю или отрицательна, данные платежи в этом квартале не уплачиваются.

Принципы распределения прибыли формулируются экономистами следующим образом:

- прибыль которую предприятие получает в результате финансово-хозяйственной деятельности, разделяется между государством и предприятием;
- прибыль, которую нужно отдать государству поступает в соответствующие органы власти, с учетом фиксированной ставки в виде налогов и сборов. Их размер установлен на законодательном уровне;

- оставшаяся в распоряжении предприятия прибыль, после уплаты налоговых вычетов, должна увеличивать его заинтересованность в росте объема продаж и производства, а не снижении результатов финансово-хозяйственной деятельности;

- после уплаты всех налогов и обязательных платежей, на предприятии остается чистая прибыль, которая подлежит правильному распределению руководством предприятия.

Формирование фондов, резервов для финансирования производства и его потребностей, развития сферы внутри предприятия отражается в распределении чистой прибыли и грамотной работы руководства.

Чистая прибыль и ее распределение - это инструмент планирования внутри фирмы, который влияет и на рыночную экономику в целом. Ее распределение и использование определяется на основании устава, и специальными положениями, разработанными экономистами. Утверждение на использование прибыли остается за руководящим составом.

Расходами, связанными с развитием производства, являются: проектные работы, исследовательские разработки, связанные с совершенствованием производства, производительности труда, затраты на инновации для обновления оборудования, технологии, технического перевооружения, снижения издержек. Так же, в эту группу можно отнести расходы по долгам и кредитам. Расходы на социальные нужды включают в себя эксплуатацию социально-бытовых объектов, которые находятся на балансе предприятия, субсидирование объектов не

производственного назначения, проведение мероприятий для персонала и других, в качестве оздоровления и интеллектуального развития населения, покупка абонементов на мероприятия.

Расходы на материальное поощрение, это то что потрачено на пособия, помощь временно нетрудоспособным связанным с материнством или болезнью, компенсация питания во время рабочего дня.

Прибыль, которая остается в распоряжении предприятия разделяется на две составные части. Одна часть повышает капитал предприятия, его имущество, другая часть уходит на потребление. Поддержка требуемого уровня прибыли на предприятии, это основа его нормального функционирования и конкурентоспособности в условиях современной экономики.

Регулярный отрицательный показатель прибыли или неудовлетворительная динамика, означает неэффективность, рискованность и неправильное ведение бизнеса. Этот показатель является главной причиной банкротства.

Цель любой экономической деятельности это достижение положительных результатов в виде таких показателей как рентабельность (относительный показатель) и прибыль (абсолютный показатель). Таким образом, прибыль и рентабельность - основные объекты в экономической теории и практике и чем больше усилий прилагать для их повышения, тем более успешно будет функционировать предприятие.

¹ Кирюшин, О.И. Экономическая теория: Учебник /Р.С. Гайсин, О.И. Кирюшин, В.Г. Кучкин, В.С. Семенович . - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2018. - 330 с.

² Ларионов И.К., Сильвестров С.И., Антипов К.С. Экономическая теория. Учебник для магистров. - М.: Дашков и К. - 2012. - 873 с

³ Лопарева, А.М. Экономика организации (предприятия): Учебно-методический комплекс / А.М. Лопарева. - М.: Форум, НИЦ ИНФРА-М, 2013. - 400с

THE VALUE OF THE DISTRIBUTION OF PROFITS IN ENTERPRISE DEVELOPMENT

© 2019 Grishanina Anna Yaroslavovna
Student
Samara State University of Economics
E-mail: annid@bk.ru

The most important indicator characterizing the positive or negative financial performance of the company is profit. Its positive indicator determines the possibility of growth of economic development of the enterprise as a whole, affecting its potential.

Keywords: enterprise profit, efficiency, productivity, taxes and fees, budget, expenses, development.