

² Федеральный закон "О государственно-частном партнерстве, муниципально-частном партнерстве в Российской Федерации и внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации" от 13.07.2015 N 224-ФЗ// "КонсультантПлюс": http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_182660.

³ Татаркин А.И. Промышленная политика как основа модернизации экономики России // Вестник Челябинского гос. ун-та. - 2008. - № 19, с.

⁴ Дьяченко О.В. Сравнение промышленной политики и политики реиндустриализации: преимущества и недостатки// Управленческие науки в современном мире. 2016, Том: 2 Номер: 2 С. 304-311.

⁵ Толкачев С.А., Тепляков А.Ю. "Закон о промышленной политике" и реальная промышленная политика в Российской Федерации//Мир новой экономики. 2015.№2,с.115.

ECONOMIC PROBLEMS OF PARTICIPATION OF RUSSIAN ENTERPRISES IN GLOBAL REPRODUCTION CHAINS

© 2020 Streltsov Alexey Viktorovich

Doctor of Economics, Professor

© 2020 Yakovlev Gennadiy Ivanovich

Doctor of Economics, Professor

Samara state University of Economics

E-mail: dmms7@rambler.ru

Keywords: world economy, crisis, export, import substitution, international value chains, business activity, world economy, industrial policy.

Prospects of integration interaction of Russian industrial enterprises with foreign companies within the framework of global value chains formation in the conditions of crisis are considered. To ensure equal participation in international economic integration projects in the domestic economy, it is necessary to conduct a comprehensive reindustrialization, which is not limited exclusively to export orientation or import substitution, but to scale up the production potential and increase the technical level of production in a wide range of manufacturing industries.

УДК 137.425.669.2

Код РИНЦ 06.00.00

ОЦЕНКА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ НА ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ

© 2020 Тарасова Татьяна Михайловна

кандидат экономических наук, доцент

Самарский государственный экономический университет

E-mail: tarasova2004@inbox.ru

Ключевые слова: экономическая безопасность, система внутреннего контроля, бухгалтерский учет, промышленное предприятие, оценка деятельности, мониторинг.

Обеспечение экономической безопасности выходит на тот уровень, когда предприятиям целесообразно иметь отдельную независимую службу экономической безопасности. На нее возлагается обязанность непрерывного мониторинга финансового положения, а также выявление возможных угроз. В статье на примере ООО "ХИМПЕМ" дается оценка состояния системы экономической безопасности предприятия.

В условиях современной экономики многие предприятия оказываются в неблагоприятном экономическом положении, поскольку не умеют правильно рассчитать, анализировать и оценивать свои экономические показатели и финансовое состояние предприятия. И даже если это удастся сделать, то можно упустить влияние внешних факторов на объект исследования и учесть только внутренние. Такой подход к оценке положения предприятия является неправильным, поскольку реальную картину можно увидеть только в совокупности данных факторов.

Крупным предприятиям без обособленного подразделения экономической безопасности достаточно тяжело достоверно определить ее уровень, поскольку этот процесс достаточно трудоемкий и требует специальных знаний. Не исключением являются и промышленные предприятия, на которых влияние рисков и угроз полностью зависит от экономической безопасности.

Понятие "риск" шире, чем "угроза", поскольку риски являются потенциальным источником опасности, а угрозы уже являются реальным. Кроме того, прежде чем предприятие сталкивается с какой-либо угрозой, появляется риск ее возникновения, поэтому предприятие должно первую очередь ориентироваться на риски и иметь хорошую систему риск-менеджмента. Ведь целесообразно устранить угрозу экономической безопасности еще на стадии риска, когда еще реально ее предотвращение, или есть возможность сделать потери минимальными.

Чтобы была возможность более эффективно управлять рисками, предприятию необходимо быть информационно обеспеченным, а именно получать информацию из учета, анализа и аудита, которая будет связана между собой. Именно благодаря такой взаимосвязи информационных потоков обеспечивается принятие оптимальных управленческих решений.

Четко скоординированная и налаженная работа всех служб на предприятии, детальное изучение и контроль показателей позволит руководству своевременно обнаруживать слабые места.

Существуют общие виды рисков, такие как¹: операционные, включающие в себя политические и финансовые риски; риски чрезвычайных ситуаций, то есть стихийные бедствия и антропогенные опасности; рыночные, состоящие из валютных и конкурентных рисков; а также проектные, включающие риск заказчика и инвестиционный риск.

Руководству предприятия необходимо учитывать как можно больше различных видов риска, чтобы не упустить момент, когда еще можно их предотвратить или минимизировать. В противном случае неизбежно возникновение угроз, которыми для промышленного предприятия служат возможные действия лиц, ослабляющие его защиту и приводящие к прекращению им своей деятельности или к большому ущербу.

Также важно отслеживать уже устраненные риски, чтобы не допустить вероятность их возвращения. В противном случае это будет показателем неэффективной работы

службы экономической безопасности, а значит, и впустую будут потрачены ресурсы предприятия, которые можно было направить на решение других проблем.

Под угрозой понимается такая деятельность, которая осознанно осуществляется с целью получения определенной выгоды от экономического подрыва предприятия, и обычно она осуществляется с нарушением норм законодательства³. Одними из характерных черт угроз экономической безопасности для промышленных предприятий можно назвать их противоречивый, осознанный и корыстный характер, а также целенаправленная на причинение вреда предприятию деятельность.

Также существует значительная разница в ущербе от не выявленных рисков и угроз, которые уже оказали негативное воздействие. Если в случае с рисками ущерб может быть минимальным и затрагивать какую-то одну сферу деятельности предприятия, то угроза уже носит куда более тяжелый характер вреда и может воздействовать на несколько взаимосвязанных сфер деятельности.

Поскольку в настоящий момент времени в области экономической безопасности все большее влияние оказывают такие угрозы, как рост коррупции, недостаточность и неумение применения на практике имеющихся знаний в сфере экономической безопасности, снижение производительности, промышленным предприятиям стоит задуматься над обеспечением грамотной системы прогнозирования для своевременного обнаружения слабых мест и предотвращения возможных последствий. Ведь куда лучше спрогнозировать заранее возможные угрозы, чем устранять их в момент их воздействия на предприятие.

Оценка экономической безопасности предприятия складывается из текущего состояния предприятия и перспектив его развития, которое можно определить, проведя анализ абсолютных величин производственных, трудовых и финансовых показателей. Многие ученые считают кадровую безопасность важнейшей составляющей экономической безопасности предприятия².

Оценка экономической безопасности предприятия зависит от уровня его финансового состояния, защищенности его приоритетных финансовых интересов от угроз, при сохранении устойчивого, стабильного функционирования предприятия².

В целях определения уровня экономической безопасности предприятия, на наш взгляд необходимо разработать систему показателей, включающую в себя: ликвидность, финансовую устойчивость, деловую активность и платежеспособность. Проанализируем финансовые результаты крупной промышленной компании ООО "ХИМПРЕМ" и изучим их динамику в табл. 1.

Таблица 1

Анализ финансовых результатов ООО "ХИМПРЕМ", тыс. руб.

Показатели	2017	2018	2019	Изменение	
				2018-2017	2019-2018
Валовая прибыль (убыток)	-4586	- 21418	- 28068	-16832	- 6650
Прибыль (убыток) от продаж	-30658	- 33312	- 37080	-2654	- 3768
Прибыль до налогообложения	2291	- 38662	- 107589	- 40953	- 68927
Чистая прибыль (убыток)	4413	- 31330	- 88124	- 35743	- 56794

Полученные показатели свидетельствуют о неустойчивом финансовом положении фирмы. Снижение показателей прибыли в данном случае произошло по двум причинам:

финансовой - за счет большой доли заемного капитала, а также неэффективного использования имеющихся кредитных ресурсов: операционной причине - недополучение значительной части доходов из-за неправильного и неэффективного использования основных фондов.

Следующим индикатором в оценке экономической безопасности является рентабельность. Рассмотрим в табл. 2 данные о рентабельности и сделаем выводы.

Таблица 2

Рентабельность продаж и активов предприятия

Показатель	2017	2018	2019	Изменение	
				2018-2017	2019-2018
Рентабельность продаж	- 3,41	- 1,58	- 2,00	1,83	- 0,42
Рентабельность активов	0,01	- 0,07	- 0,20	- 0,08	- 0,13
Рентабельность собственного капитала	0,03	- 0,16	- 0,64	- 0,19	- 0,48

Уровень рентабельности продаж в 2018 году по сравнению с предыдущим отчетным годом улучшился на 1,83, а в 2019 году он уменьшился на 0,42. Это свидетельствует о том, что продаж не достаточно для того, чтоб приносить предприятию выручку, либо же они не достаточно эффективны.

Рентабельность активов уменьшилась на 0,13 в 2019 году. Причиной такой динамики можно назвать увеличение себестоимости продаж, поскольку сами продажи снижаются, соответственно уменьшается выручка с них, а растет размер себестоимости, что является негативным фактором для финансового анализа предприятия.

Также уменьшилась рентабельность собственного капитала на 0,48, что имеет отрицательное значение для организации, поскольку указывает на неэффективность использования вложенных средств в предприятие, а также на снижение потенциала собственных ресурсов.

Далее рассмотрим следующие показатели (табл. 3), влияющие на уровень экономической безопасности.

Таблица 3

Основные показатели оценки уровня экономической безопасности

Показатель	2017	2018	2019	Изменение	
				2018-2017	2019-2018
Коэффициент оборачиваемости (отдачи) активов	0,02	0,05	0,05	0,03	0
Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами	-2,69	-4,77	-10,61	2,08	- 5,84
Коэффициент автономии	0,44	0,41	0,22	-0,03	0,19
Фондоотдача	0,10	0,18	0,20	0,08	0,02
Коэффициент соотношения собственного и заемного капитала	1,28	1,49	3,6	0,21	2,11

В данном случае наблюдается положительная динамика показателя фондоотдачи, что говорит пусть о незначительном, но увеличении эффективности работы основных фондов. Однако показатель довольно мал для крупного промышленного предприятия.

В отчетном году увеличивается коэффициент соотношения собственного и заемного капитала, что говорит об увеличении доли заемного капитала в ресурсах предприятия, на что также указывает негативная динамика коэффициента обеспеченности собственными средствами и коэффициент автономии. В целом данная группа коэффициентов говорит о том, что предприятие вследствие неэффективного использования собственных ресурсов, все больше становится зависимым от заемных средств, которые не покрываются имеющимися у предприятия средствами.

Состояние предприятия можно охарактеризовать как критическое, поскольку нарушены все предельные значения (как нижние, так и верхние границы), а также утеряна часть потенциала предприятия, что не может не дать негативный результат. Также предприятие становится инвестиционно непривлекательным, поскольку приобретает статус убыточного из-за отсутствия в течение нескольких периодов прибыли и увеличения расходов, связанных с обеспечением деятельности предприятия, обслуживанием оборудования, не приносящего экономических выгод, и затрат на оплату труда персоналу.

Вследствие чего можно сделать вывод о том, что если в ближайшее время руководство предприятия не обратит внимание на четыре выделенные виды риска, они могут перерасти в одну большую угрозу банкротства. Поскольку все показатели финансового состояния предприятия приобретают отрицательные значения, в скором времени у предприятия будет недостаточно собственных средств для покрытия убытков.

¹ Габуния Н.Г., Карелин К.В. Экономическая безопасность предприятия и управление рисками // Известия Санкт-Петербургского государственного экономического университета. 2015. № 4 (94). С. 79-81.

² Романюк Ю.А. Анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятия как инструмент обеспечения её экономической безопасности (на примере ООО "Хорошая неделя") : выпускная квалификационная работа по специальности 38.05.01 - Экономическая безопасность. - URL: [file:///C:/Users/%D0%A2%D0%B0%D1%82%D1%8C%D1%8F%D0%BD%D0%B0/Downloads/%D0%92%D0%A0.pdf%20\(1\).pdf](file:///C:/Users/%D0%A2%D0%B0%D1%82%D1%8C%D1%8F%D0%BD%D0%B0/Downloads/%D0%92%D0%A0.pdf%20(1).pdf) (Дата обращения 16.06.2020)

³ Самочкин В.Н., Барахлов В.В. Экономическая безопасность промышленных предприятий // Известия Тульского государственного университета. Экономические и юридические науки. 2014. № 3-1. С. 342-352.

EVALUATION OF ECONOMIC SECURITY AT INDUSTRIAL ENTERPRISES

© 2020 Tarasova Tatiana Mikhailovna
PhD in economics, Associate Professor
Samara State University of Economics
E-mail: tarasova2004@inbox.ru

Keywords: economic security, internal control system, accounting, industrial enterprise, performance evaluation, monitoring.

Ensuring economic security goes to the point where it is advisable for enterprises to have a separate independent economic security service. It is entrusted with the duty of continuous monitoring of the financial situation, as well as identifying possible threats and threats. The article, using the example of ООО "KHIM-REM", provides an assessment of the state of the enterprise's economic security system.